Наша Газета
nashagazeta.ch

Опубликовано на Швейцария: новости на русском языке (https://nashagazeta.ch)

Владимир Гугкаев: "Наша цель - помочь завязать контакты" |

Автор: Моника Старуш, Женева , 14.05.2008.

Владимир Гугкаев

Два с половиной года назад в романдской Швейцарии открылась новая общественная организация с длинным названием "Объединенные торговые палаты Швейцария-Россия, Швейцария-Украина, Швейцария-Белоруссия, Швейцария-Казахстан".
|
Генеральный секретарь Палаты В. З. Гугкаев, в прошлом - генеральный консул РФ в Женеве, полномочный представитель Республики Северная Осетия при Президенте России, а еще раньше - даже член Союза журналистов СССР. Мы встретились с Владимиром Заурбековичем и попросили его рассказать читателям «Нашей Газеты» о деятельности Торговой Палаты (так ее называют для краткости).

Владимир Гугкаев: Изначально ТП была открыта в Цюрихе в 1999 году. Она была призвана способствовать развитию швейцарской экономики путем сотрудничества со странами СНГ. Деятельность Палаты покрывала, в основном, немецкоязычный регион Швейцарии. Постепенно родилась идея открыть филиал в романской части - он существует уже более двух лет.

Президентом Палаты стал известный женевский политик, депутат женевского парламента, директор Женевского пресс-клуба и талантливый журналист Ги Меттан.

«Наша Газета»: ...кстати, один из наших авторов! Много ли членов в ТП?

Представители каких отраслей экономики заинтересованы в участии?

В.Г. : Общее количество членов палаты, вместе с немецкоязычной, частью уже около 200. Главным образом, это швейцарские компании и частные лица, банки, консалтинговые и лечебные учреждения, частные школы, туристические фирмы. В нашем отделении пока около 45 членов. Надо учитывать, что существует отделение относительно недавно, и мы не ставим своей целью вовлечь максимальное количество участников. Главное, чтобы это был своеобразный клуб, эффективно действующий и преследующий общие интересы. В этом смысле, мы подходим выборочно к членству, каждую кандидатуру обсуждаем с учетом ее возможного вклада в деятельность палаты. Работу строим в сотрудничестве с нашими цюрихскими коллегами, участвуем во всех их мероприятиях, а они неизменно приглашаются к нам.

Н.Г. : Как конкретно ваша организация участвует в процессе развития экономики? Кто поддерживает ее?

В.Г. : Мы являемся как бы посредниками, выполняем подготовительную работу по взаимному сближению между заинтересованными лицами и организациями с двух сторон. Для этого организуем выездные семинары, форумы, приглашаем в Швейцарию российских, белорусских и украинских бизнесменов. В 2006 году нами был организован в России женевский экономический форум, в котором с российской стороны участвовало более 200 бизнесменов, а также представители государственных структур. Форум прошел настолько удачно, что мы получили многочисленные просьбы повторить его. Поэтому 3 ноября 2008 года мы вновь организуем подобный форум, на этот раз в Киеве. Со швейцарской стороны планируется 15 участников, которые выступят с презентацией своих организаций, со стороны Украины хотим пригласить около сотни бизнесменов, а также ряд официальных лиц, курирующих развитие украинской экономики, здравоохранения, туризма.

Наша организация - независимая общественная, но действует в тесном сотрудничестве с экономическим департаментом кантона Женевы. Кстати, его глава, господин П.-Ф. Унжер, выступит на грядущем форуме в Киеве. Кантон частично берет на себя расходы по организации форумов. Мы открыты для сотрудничества и приглашаем другие кантоны Романской Швейцарии участвовать в наших мероприятиях. Пользуясь случаем, хотел бы выразить особую признательность руководителю швейцарской компании "Финартис" Рустаму Аксененко, который неизменно оказывает нам содействие в выполнении наших задач.

Н.Г. : Что интересует сегодняшних бизнесменов в первую очередь?

В.Г. : Если мы говорим о местных бизнесменах, то в первую очередь, их интересуют возможности получения доступа к природным ресурсам: нефти, газу, золоту, лесу, драгоценным металлам и т. п. Они готовы привлечь торгово-экспортное финансирование швейцарских банков, на чем специализируется Женева. Но не только. Многие хотят участвовать в развитии туризма. Швейцария предлагает развитую сферу медицинского обслуживания - частные клиники, центры эстетической хирургии.

Многих бизнесменов из стран СНГ интересуют частные школы. Недавно у нас

побывала делегация из регионов Урала и Западной Сибири - люди, занимающиеся добычей золота. Их интересуют инвестиции в золотодобывающую промышленность. Взамен они готовы рассмотреть вопросы участия швейцарского бизнеса в российских предприятиях. Мы контактируем с такими предприятиями в Чите, Красноярске и других регионах. Ну и, конечно, швейцарские банки: они готовы предоставлять свои услуги богатым частным клиентам. Мы также ведем работу в этом направлении в регионах России и Украины, где у нас есть свои неформальные представители.

Н.Г. : С какими странами СНГ контакты завязываются наиболее активно?

В.Г. : С Россией, Украиной, Казахстаном в первую очередь. Сейчас многие швейцарские бизнесмены заинтересовались Белоруссией, где создаются благоприятные условия для иностранных инвестиций. Мы уже неоднократно бывали в Минске и нашли благожелательное отношение со стороны государственных, частных и общественных организаций. К сожалению, средства массовой информации не всегда верно представляют картину жизни в Белоруссии. Поэтому любые прямые контакты являются чрезвычайно полезными, они помогают бизнесменам самим увидеть реальную обстановку и сделать соответствующие выводы. Мы уверены, что именно с Белоруссией сейчас предстоит большая и интересная работа.

Н.Г. : Охотно ли инвестируют русские бизнесмены в Швейцарию?

В.Г. : Не всегда. С одной стороны, Швейцария, и особенно, Романская ее часть очень удобно расположена. Под рукой вся необходимая инфраструктура, банки, аэропорт, удобства качественной почтовой связи, высококлассное железнодорожное сообщение. Кроме того, здесь безопасно и комфортно жить, прекрасные условия для учебы детей, хорошая экология. С другой стороны, есть и минусы: иностранцу и, особенно, выходцам из стран СНГ, трудно купить здесь недвижимость (кроме отдельных районов), если вы не резидент, к тому же, налоги достаточно высокие. В этом смысле, Лондон привлекает некоторых больше. И самое главное: при любых условиях здесь нельзя надеяться на уровень доходности, сравнимый со странами бывшего СССР. Поэтому пока лишь небольшое количество бизнесменов из стран СНГ инвестируют в швейцарскую экономику. Тем не менее, мы работаем и в этом направлении.

Н.Г. : Вы отслеживаете дальнейшую судьбу «продуктов» совместного сотрудничества участников Палаты?

В.Г. : Нет, это не входит в сферу наших задач. Наша цель - представить заинтересованные компании друг другу, помочь завязать контакты - это выгодно для экономики как Швейцарии, так и другой стороны. Мы выступаем в роли посредников, а дальше бизнес сам решает свои проблемы.

Н.Г. : Кроме ноябрьского форума, каковы планы ТП? Планируете ли вы расширять вашу деятельность в других странах?

В.Г. : Вместе с господином Унжером осенью мы проведем также ряд встреч в Москве, Киеве и Минске. Уверен, это даст свои результаты. На очереди Казахстан и Киргизстан. Это будем планировать, скорее всего, в 2009 году. А пока мы намерены через их посольства здесь провести подготовительную работу, предложить послам этих стран или прибывающим из этих стран министрам экономики выступить перед

нами, изложить основные направления экономического развития своих стран и поучаствовать в дискуссии с членами нашей палаты. Кстати, мы не замыкаемся только на Швейцарии, когда видим интересные проекты в странах СНГ. Мы часто выходим на другие европейские страны: Италию, Испанию. Недавно одна испанская финансовая группа изъявила желание инвестировать в строительство платных дорог в Украине и России. Многих интересуют инвестиции в сфере недвижимости. Это очень доходное дело, и мы предоставляем имеющиеся у нас проекты.

недвижимость в Швейцарии
швейцария недвижимость

Source URL:
http://www.nashagazeta.ch/news/les-gens-de-chez-nous/vladimir-gugkaev-nasha-cel-pomoch-zavyazat-kontakty