

Стоматологические клиники Швейцарии... объединяйтесь? | Des cliniques dentaires suisses rejoignent les grands réseaux

Auteur: Лейла Бабаева, [Женева/Лозанна](#) , 12.05.2016.



Лучше ли от изменений на рынке пациентам? (ardentis.ch)

В Конфедерации расширяются сети стоматологических клиник, в которые вкладывают средства иностранные инвесторы: новые структуры грозят поглотить кабинеты частных дантистов.

|

En Confédération, des réseaux de cliniques dentaires grandissent, poussés par des investisseurs étrangers. Des praticiens indépendants se voient souvent séduits à rejoindre. Des cliniques dentaires suisses rejoignent les grands réseaux

Оговоримся, что «поглотить» в этом случае не значит «пустить по миру», так как в растущих сетях независимых дантистов привлекают лучшие условия труда. При этом на такую перемену в своей жизни решились пока немногие.

А растут сети и в самом деле быстро. Группа Adent (со штаб-квартирой в Лозанне) менее чем за год удвоила число своих клиник (сейчас их 18), и на сегодня это – единственная сеть с отделениями как в Романдии, так и в немецкоязычных кантонах. Цель инвесторов Adent достаточно масштабна: 50 клиник и 700 сотрудников к 2020 году.

В немецкоязычной части Конфедерации действует более крупный конкурент – сеть Zahnarztzentrum, включающая 32 клиники и 620 сотрудников. Представитель Zahnarztzentrum Кристоф Хёрлиманн отметил в интервью газете Le Temps, что в настоящее время сеть находится в «комфортном состоянии», но не исключает расширения, если увидит подходящую клинику для приобретения. Основанная в 2003 году, группа ежегодно генерирует 85 миллионов франков.

Участник женеvского инвестиционного фонда Sec Partners Жан-Гийом Бенуа отметил, что число покупок растет, хотя «стоматологический» рынок пока раздроблен. В сети на сегодня вошли около 10% независимых дантистов, но их доля, вероятно, вырастет до 50% в следующие несколько лет, полагает специалист.

Жан-Гийом добавил, что переходить в большие компании стоматологов вынуждает рост цен на оборудование и желание некоторых из них иметь более гибкий график. Также работа в одной из растущих групп – «лучший вариант для иностранных докторов, которые хотят работать в Швейцарии».

Если судить с позиции пациентов, то обращение в стоматологические клиники – это возможность скорее попасть на прием в более удобном для них месте. Директор Adent Кристоф Боннар отметил, что стратегия группы включает открытие кабинетов в черте города и близко к торговым центрам. «Мы открыли отделение в Обон (кантон Во), чтобы желающие могли, не планируя заранее, зайти к дантисту после того, как сделают покупки».

По мнению Кристофа Боннара, этот сектор услуг уверенно идет к поглощению мелких игроков более крупными. «Сегодня «клиниками» называют кабинеты с двумя-тремя зубоvрачебными креслами, но и им приходится входить в состав сетей». Специалист уверен, что в сфере стоматологических услуг произойдут те же изменения, что и в мире фармацевтики, где уже сформировалось несколько больших сетей.

Фонд SEC Partners еще в 2011 году владел 73% акций зубоvрачебных клиник Adent. Удвоив их прибыльность, фонд продал Adent группе Hesira (со штаб-квартирой в Лондоне), за которой стоит американская инвестиционная компания Oaktree Capital, капитал которой составляет 97 миллиардов долларов.

В целом, все швейцарские сети стоматологических клиник имеют серьезных

инвесторов. Еще недавно Zahnarztzentrum контролировал французский фонд G Square, а сеть из 12 клиник Swiss smile финансируется из средств шведского фонда EQT. «Швейцарский рынок еще «не зрелый», можно быстро завоевать большие доли, а стоматологический сектор отличается постепенным ростом благодаря растущему вниманию к гигиене зубов», - подчеркнул Жан-Гийом.

Представитель Швейцарской ассоциации дантистов (SSO) Марко Такенберг выразил сожаление по поводу объединения клиник, которое ведет к снижению качества. Печальный пример правоты Такенберга: в апреле этого года основатель клиник Sdent, пионер зубоврачебных услуг по низким ценам в Конфедерации, дантист румынского происхождения получил 9,5 месяцев тюрьмы с отсрочкой за злоупотребление доверием, нечестное управление и нарушение нескольких законов в сфере социального страхования.

Признавая отменную работу некоторых сетей, Марко Такенберг все же добавил, что внешние инвесторы вынуждают такие клиники работать на прибыль: «Существует риск появления ненужных услуг, которые не приносят пользы пациентам». Выкупив у французского инвестора его долю, группа Zahnarztzentrum развивается самостоятельно. «G Square был более оптимистично настроен в отношении нашего роста, тогда как швейцарский рынок сравнительно невелик, - рассказал Кристоф Хёрлиманн. - Теперь наша судьба - только в наших руках». А уж насколько полезной окажется смена владельцев для пациентов, сказать смогут лишь они сами.

[лечение зубов в Швейцарии](#)

[Швейцария](#)

Статьи по теме

[В Женеве будут лечить зубы по страховке?](#)

[Когда лечение не по зубам](#)

Source URL:

<http://www.nashagazeta.ch/news/sante/stomatologischeskie-kliniki-shveycarii-obedinyaytes>