

Новый экспорт из Швейцарии в Россию и дальнейшие перспективы | Nouvelles exportations de la Suisse en Russie et les perspectives d'avenir

Auteur: Лейла Бабаева, [Берн](#) , 15.01.2016.



Здесь принято еще одно важное решение (zerohedge.com)

Швейцария будет поставлять в Россию станки – точку в длительном процессе обсуждения возможности такого экспорта поставил Федеральный Совет. Что же до компаний Конфедерации, то для них появляются новые возможности на российском

рынке.

|
La Confédération va exporter des machines-outils en Russie, grâce au Conseil Fédéral, qui a tranché. Quand aux compagnies suisses voient de nouvelles perspectives sur le marché russe.

Nouvelles exportations de la Suisse en Russie et les perspectives d'avenir

На этой неделе Федеральный совет одобрил пять заявок на экспорт станков в Россию на общую сумму 11 миллионов франков. Правительство считает, что все необходимые условия для осуществления таких поставок соблюдены. Высший орган исполнительной власти решил вмешаться, поскольку федеральные департаменты, участвующие в рассмотрении вопроса, никак не могли прийти к согласию. В таком вмешательстве нет ничего экстраординарного, даже наоборот, «речь идет об обычной процедуре», приводит слова главы пресс-службы Федерального совета Андре Симонацци журнал Bilan.

Семь мудрецов также обсудили вопрос экспорта товаров двойного использования, то есть изделий, которые могут использоваться как в мирных, так и в военных целях. Как известно, после начала украинского кризиса в 2014 году Европейский союз и США наложили на Россию экономические санкции, которые касались и оборонной сферы. Швейцария не присоединилась к этим санкциям, но приняла меры, чтобы избежать использования ее территории для их обхода. [Постановлением Федерального совета RS946.231.176.72](#) наложен запрет, действующий с конца августа 2014 года, на «продажу, доставку, экспорт и транзит» товаров двойного использования в Россию и Украину.

Несмотря на это, в марте прошлого года Государственный секретариат по экономическим вопросам (SECO) разрешил экспорт в Россию камуфляжных сеток на сумму около 90 миллионов франков. При этом SECO опирался на статью 14 вышеупомянутого постановления, в которой говорится, что новые положения не касаются операций, проводимых по договорам, заключенным до 27 августа 2014 года.

Учитывая сегодняшнюю рецессию в России (после существенного экономического роста), связанную с санкциями, падением цен на нефть и ослаблением рубля, возникает вопрос, может ли страна по-прежнему привлекать инвесторов. Этой теме посвящено интервью, помещенное на сайте швейцарской ассоциации Switzerland Global Enterprise (SGE, оказывающей поддержку средним и малым швейцарским предприятиям в сфере экспорта). По словам главы представительства SGE в России Ива Мора, международные наблюдатели рассчитывают на улучшение экономической ситуации в России к 2017 году. Однако, поскольку причин кризиса достаточно много, в настоящее время невозможно делать более точные прогнозы».

Обстановка в России повлияла и на экспорт швейцарских товаров: стали ввозить на 35% меньше часов и на 27% меньше оборудования, а вот поставки фармацевтической продукции сократились только на 4%. Выгодность экспорта снизилась также из-за укрепления франка: для многих россиян швейцарские товары стали заведомо слишком дорогими, и, даже понимая их преимущества, они больше не могут позволить себе такие покупки. С другой стороны, из-за сложившейся политической обстановки российские потребители больше будут ценить товары из стран, с которыми отношения их государства сегодня менее напряжены, считает

швейцарский эксперт. Вместе с тем, в России в настоящее время поощряется местное производство, которое позволяет частично восполнить сокращение потока импортных товаров.

Есть и хорошие новости: положительные тенденции наблюдаются в таких сферах российской экономики, как железнодорожные субподряды, информационные технологии, субподряды в фармацевтической промышленности и сфере медтехнологий, а также в сегменте оборудования для обработки пищевых продуктов, отметил Ив Мора. «Нам известны швейцарские фирмы, которые уверенно развиваются, а их конкуренты жалуются на большие убытки». Сегодня швейцарским компаниям стоит проанализировать потенциал своих товаров на российском рынке, чтобы успеть воспользоваться экономическим подъемом, когда придет время. Не стоит забывать и о том, что договор о Евразийском экономическом союзе вступил в силу в январе 2015 года, и в рамках союза постепенно будут гармонизироваться таможенные правила. Это, в свою очередь, означает, что присутствующие на российском рынке фирмы будут иметь прямой доступ также к рынкам Белоруссии и Казахстана.

Сегодняшняя политическая ситуация способствует тому, что российские власти и регионы стараются привлечь иностранные компании, предлагая им выгодные условия. Учитывая это, многим швейцарским фирмам было бы интересно начать производство в России, так как расходы сравнительно невысоки, а население предпочитает европейские товары китайским.

Главной проблемой компаний из Конфедерации остается финансирование, так как стоимость кредитов очень выросла из-за международных санкций. В выгодном положении находятся фирмы, которые имеют возможность воспользоваться моделями внутреннего финансирования. Другая важная задача – найти надежного партнера. «В России в настоящее время принимаются новые законы для активизации экономики, и лучше всего иметь кого-то «на месте», кто прекрасно информирован и имеет хорошие связи», - подчеркнул Ив Мора.

[санкции против России](#)

[спорт физическая активность в Швейцарии](#)

Статьи по теме

[Швейцария – Россия: прямое сотрудничество](#)

[Россия - Запад: экономические интересы и геополитические санкции. Часть 6.](#)

[Швейцария в санкционном хоре](#)

[Швейцария сокращает поставки продуктов в Россию](#)

Source URL:

<http://www.nashagazeta.ch/news/economie/novy-eksport-iz-shveycarii-v-rossiyu-i-dalneys-hie-perspektivy>