

## Цены на газ: мир, Европа, Швейцария (Часть 4) | Gaz prices: world, Europe, Switzerland (Part 4)

Author: Лев Комлев , [Женева](#) , 13.06.2014.



Газ встает в копеечку, евро, франк

Финал аналитического труда доктора экономических наук Л.И. Комлева посвящен газу и ценообразованию на него в одной отдельно взятой стране - Швейцарии.

|

The final part of Lev Komlev's analysis deals with one individual country - Switzerland.

#### Gaz prices: world, Europe, Switzerland (Part 4)

Доля Швейцарии в мировом потреблении газа невелика - менее 0,1% в 2012 г. (3,2млрд.м3 из 3,3трл.м3). Газ - третий по значимости для экономики страны энергоноситель. На него приходится порядка 13% от всей используемой Конфедерацией первичной энергии, что вчетверо меньше удельного веса нефтепродуктов - 53% и уступает гидроэнергии - 14%. Швейцарский показатель в 13% почти вдвое ниже аналогичного в ЕС, ОЭСР или в мире в среднем. Не располагая собственными промышленно значимыми ресурсами газа, Швейцария вынуждена полностью обеспечиваться им за счет импорта. Потребляемый страной газ имеет на 41% голландское, на 24% российское, на 23% норвежское и на 12% африканское происхождение. Но экспортерами этого газа не всегда выступают компании стран его добычи.

Основными поставщиками газа на швейцарский рынок являются корпорации Германии, Нидерландов, Франции и Италии. У Швейцарии, нет, например, прямых контрактов с российскими экспортерами газа. Газ российского происхождения импортируется в страну немецкой корпорацией E. O.N. Представители газового бизнеса страны объясняют это соображениями безопасности поставок и коммерческой выгоды. Во-первых, у страны нет крупных газохранилищ, которые могли бы компенсировать даже сезонные отклонения в потреблении, а E.O.N. владеет достаточными мощностями подземных хранилищ, позволяющих гарантировать использование товарных запасов газа и на случай сбоев в российских поставках из-за периодически возникающих проблем со страной транзита. Во-вторых, «Газпром» - протагонист долгосрочных контрактов с нефтяной индексацией цен на газ, а швейцарский бизнес отдает предпочтение более гибкому подходу, который может обеспечить немецкий посредник, имеющий многолетний опыт закупок газа в России.

Основными поставщиками газа на швейцарский рынок являются корпорации Германии, Нидерландов, Франции и Италии. У Швейцарии, нет, например, прямых контрактов с российскими экспортерами газа. Газ российского происхождения импортируется в страну немецкой корпорацией E. O.N. Представители газового бизнеса страны объясняют это соображениями безопасности поставок и коммерческой выгоды.

У Конфедерации трехуровневая система газообеспечения: общегосударственная, межкантональная и межкоммунальная. Федеральное звено представлено акционерным обществом Swissgas S.A, не преследующим целью извлечение прибыли. Его акциями владеют: Association Suisse de l'Industrie Gazière (ASIG) - 16%; и четыре межкантональные компании Gaznat S.A. - 26%; Gasverbund Mittelland A.G.(GVM) - 26%; Erdgas Ostschweiz (EGO) - 26%, Erdgas Zentralschweiz A.G. (EGZ) - 6%, также не нацеленными на извлечение прибыли. Их акции принадлежат более чем сотне межкоммунальных компаний (Sociétés d'approvisionnement en gaz (SAG)), контролируемых межкоммунальными администрациями. Действуя по мандату межкантональных компаний, Swissgas обеспечивает около  $\frac{3}{4}$  импортных закупок газа главным образом на пунктах отбора 292-километрового транзитного отрезка пересекающего Швейцарию транс-европейского газопровода, соединяющего Нидерланды с Италией. Затем этот газ перепродается межрегиональным компаниям, которые закупают оставшуюся  $\frac{1}{4}$  импортируемого газа на пунктах отбора

расположенных вдоль границы, а затем перепродают весь приобретенный газ SAG, которые поставляют его конечным потребителям.

По данным Office fédéral de l'énergie (OFEN), в начале нынешнего десятилетия свыше 40% конечного потребления газа в стране приходилось на домашние хозяйства, более 30% на промышленность, около 20% - на торговлю и услуги, до 7% - на электроэнергетику и 1,5% на транспорт. В структуре энергопотребления промышленности газ занимал второе место (22%), опережая мазут и газойл (17%), но уступая электроэнергии (41%), а в домашних хозяйствах и сфере услуг - третье место. В первом случае на него приходилось 20% (нефтепродукты - 40% и электроэнергия - около 30%), а во втором - 16% (электроэнергия - 45% и нефтепродукты - 30%). Доля газа в выработке электроэнергии и как транспортного горючего составляла соответственно всего 0,8 и 0,5%. Но есть веские основания полагать, что потребление газа этими отраслями кратно увеличится. Это обусловлено, во-первых, выполнением решения федеральных властей о поэтапном (до 2050 г.) отказе от атомной энергетики, принятого в 2011 г. под впечатлением аварии на АЭС в Фукусиме. Согласно ASIG, более половины выбывающей электроэнергии АЭС Швейцарии (порядка 20% всей электроэнергии или 5% потребляемых страной энергоносителей) придется вырабатывать за счет использования дополнительных объемов газа. Во-вторых, это связано с наблюдающимися все последние годы тенденциями роста применения газа в качестве горючего на транспорте и прогрессивной газификации территории страны. В результате, газ уже в обозримом будущем может стать вторым по значимости энергоносителем в экономике Швейцарии, а его удельный вес в потреблении первичных энергоносителей приблизиться к среднеевропейскому. Тем важнее иметь представление о том, по каким ценам швейцарцы обеспечиваются газом.

Средний швейцарский потребитель (домашнее хозяйство) обеспечивается газом по цене, близкой к средней западноевропейской. Она несколько выше, чем во Франции и Германии, но существенно ниже, чем в Италии. Цена на газ в Швейцарии делает его вполне конкурентоспособным в сравнении с другими энергоносителями. Средний швейцарский потребитель (домашнее хозяйство) обеспечивается газом по цене, близкой к средней западноевропейской. Она несколько выше, чем во Франции и Германии, но существенно ниже, чем в Италии. Цена на газ в Швейцарии делает его вполне конкурентоспособным в сравнении с другими энергоносителями. КВт.ч газа для отопления и подогрева воды обходится на 35-40% дешевле, чем его эквивалент электроэнергии и сопоставим с ценой мазута. Если учитывать не только цену собственно энергоносителя, а все затраты отопительных систем, включая плату за мощность и стоимость абонементов, то, при равной мощности, расходы тех, которые функционируют на газе, на 15-17% ниже, чем тех, что работают на мазуте. Цена 1 литра сжиженного газа на автозаправках в среднем на 1/3 ниже цены бензина или газойла. Цены конечных потребителей на газ имеют три составляющие: (1) импортную, (2) федерально-межкантональную и (3) межкоммунальную. Газ приобретается на внешнем рынке по ценам долгосрочных контрактов или спотовым. Согласно Argus Gas, средняя цена по долгосрочным контрактам в 2012 году составила на границах с ЕС \$450 за 1000м<sup>3</sup> или \$11,5 за ММБте или 3,9 цента за КВтч, а спотовые цены колебались в пределах \$8-\$12ММБте или 2,7-4,1 цента за КВтч. На федерально-межкантональном уровне Swissgas и четыре региональные компании поставляют газ своим клиентам - главным образом, SAG - по ценам на 15-20% выше, включающим наряду с импортной составляющей и собственные затраты компаний на строительство, эксплуатацию и поддержание газопроводных

сетей. В свою очередь, SAG продает конечным потребителям газ по ценам, включающим, помимо затрат на приобретение, собственные эксплуатационные расходы, амортизационные отчисления и прибыли. К этим ценам государство добавляет относительно новый налог - экологическую таксу, составляющую с января 2014 года 1,08 сантима за КВтч и 8% НДС.

В Швейцарии для конечных потребителей нет единой цены на газ. Каждое SAG устанавливает ее самостоятельно применительно к тому или иному клиенту. Важным ориентиром определения цены служит категоризация клиентов по девяти типам в зависимости от объема поставок, секторов назначения и целей потребления газа. Первые четыре из них - домашние хозяйства (типы II, III, IV и V) используют газ преимущественно для отопления, подогрева воды и приготовления пищи, а вторые пять - торгово-промышленные предприятия (типы VI, VII, VIII, IX и X), где газ применяется главным образом для обеспечения технологических процессов. Например, в Женеве цена КВтч газа за отопление индивидуального дома с годовым потреблением 20 тыс.КВтч (тип II) составляет в текущем 2014 г. 10,2 сантимов; малоквартирного жилого дома с годовым потреблением 50 тыс.КВтч (тип III) - 9,98 сантимов; многоквартирного здания с годовым потреблением 100 тыс.КВтч (тип IV) - 9,96 сантимов. Цена КВтч газа для домашней кухни выше - более 15 сантимов за КВтч. А для промышленных предприятий с годовым потреблением порядка 10 млн.КВтч (тип VIII) цена за КВтч составляет 7,5 сантимов. Цены зависят не только от категории (типа) клиента. Наблюдаются также существенные отличия в ценах одних и тех же категорий клиентов у разных SAG и в рамках каждого из них в зависимости от коммуны. Так, клиент тип II платит за КВтч в Лозанне на 35% больше, чем в Нионе, на 40% больше, чем в Женеве, на 45% чем в Ивердоне и на 67% больше, чем в Обонне. Немногим меньше разрыв в ценах на газ между указанными городами для клиентов тип-IV, а также для промышленных потребителей.

Столь серьезные отклонения между ценами на газ делают их предметом повышенного внимания со стороны Службы наблюдения за ценами Федерального департамента экономики (Surveillance des prix SPR/DEFR). С 2011 года SPR на регулярной основе составляет таблицу цен на газ для почти сотни SAG по всем девяти категориям потребителей. Таблица дает возможность сопоставить между собой эти цены. Сопоставление выявляет: (1) 35-40% разрыв средних тарифов между различными категориями потребителей; (2) двукратный разрыв между минимальными и максимальными тарифами внутри каждой из категорий потребителей и (3) SAG, практикующие наиболее высокие тарифы. В последнем случае от таких SAG SPR требует подробную информацию об издержках и прибылях, которые затем тщательно проверяются. Так, в 2012-2013 гг. такой проверке были подвергнуты пять SAG, у которых цены превышали среднешвейцарскую на 20% и более. Только в одном случае (Services industriels de la ville de Moudon) были обнаружены неточности в расчетах, что послужило основанием для подозрений в возможных злоупотреблениях. В остальных случаях чрезмерно высокие тарифы были сочтены объективно обусловленными. В числе причин подобных отклонений фигурировали такие, как относительно невысокий объем поставок, делающий их издержки более высокими; технически устаревшая и потому более дорогая в обслуживании местная газораспределительная сеть; нахождение в конце газораспределительной цепи и отсутствие прямого доступа к инфраструктуре межкантональной компании или необходимость в подключении местной SAG к различным газовым сетям, естественно выставляющим дополнительные счета за пользование ими.

Но есть причина, из-за которой, на взгляд SPR, цены на газ конечных потребителей в целом по стране несколько завышены. Это - норма прибыли на вложенный капитал, рассчитанная по методике ASIG. Норма прибыли, получаемая по ней, на 1/4 выше, чем по той, которая применяется в ЕС. Анализируя ситуацию с ценами на внутреннем рынке газа Швейцарии, SPR также подметила закономерность, в соответствии с которой чем больше посредников существует между межкантональной компанией и конечным потребителем газа, тем дороже он ему обходится. В этой связи SPR выражает опасение, что при либерализации рынка газа по примеру ЕС указанная закономерность усилится, и ее проявления станут более масштабными после создания компаний, занимающихся только транспортировкой газа на региональном или местном уровне. Между тем подготовка к такого рода либерализации началась. Так, с 2013 года некоторые управляющие газораспределительными сетями компании рассчитывают плату за подключение к ним по отраслевой методике *Verbändevereinbarung*, устанавливающей собственную систему амортизационных отчислений и норму прибыли на капитал для инфраструктуры. Широкое применение подобной методики может служить оправданием роста расходов потребителей на газ. Очевидно, SPR будет отслеживать результаты применения этой методики на цены, но остановить ее воздействие, как, впрочем и всего процесса либерализации, на повышательную тенденцию потребительских цен на газ в стране ей, вероятно, не по силам.

[Швейцария](#)

[Европа](#)

Статьи по теме

[Цены на газ: мир, Европа, Швейцария \(Часть 1\)](#)

[Цены на газ: мир, Европа, Швейцария \(Часть 2\)](#)

[Цены на газ: мир, Европа, Швейцария \(Часть 3\)](#)

---

**Source URL:**

<http://www.nashagazeta.ch/news/economie/ceny-na-gaz-mir-evropa-shveycariya-chast-4>